**Biễu Mẩu Khách hàng(BM4)**

**Ngày…Tháng…Năm…**

**Mã khách hàng: Tên khách hàng:**

**SDT khách hàng: Loại khách hàng:**

**Tiềm năng khách hàng:**

**Tiềm năng(viết bằng số):**

* **Lúc nhập lần đầu tiên tiềm năng của khách hàng sẽ là 50 điểm:**
* **Nếu trong vòng 2 tháng khách hàng không không tiếp tục dùng dịch vụ thì sẽ trừ 50 điểm còn nếu trong 2 tháng khách hàng tiếp tục dùng dịch vụ thì mỗi lần dùng sẽ +50 điểm.**

**Loại khách hàng sẽ có (Đồng, bạc,Vàng).**

* **Đồng: khi tiềm năng trên 100 điểm.**
* **Bạc: khi tiềm năng trên 300 điểm.**
* **Vàng. Khi tiềm năng trên 500 điểm.**

**QĐ 4: mỗi khách hàng chỉ có một mã duy nhất.**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Mã khách hàng | Tên khách hàng | Sdt khách hàng | Loại khách hàng | Tiềm năng khách hàng |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |

**Biễu Mẩu Nhà cung cấp (BM5)**

**Ngày…Tháng…Năm…**

**Mã nhà cung cấp: Địa chỉ:**

**Loại thực phẩm chuyên cung cấp: SDT nhà cung cấp:**

**Trạng thái Nhà cung cấp: Tên nhà cung cấp:**

**Trạng thái nhà cung cấp(viết bằng số 0, 1 )**

* **0: là không hoạt động**
* **1: là đang hoạt động**

**Nếu trang thái nhà cung cấp đang hoạt động thì mới được cung cấp sản phẩm.**

**QĐ 5:Mỗi nhà cung cấp chỉ có một mã duy nhất.**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Mã nhà cung cấp | Tên nhà cung cấp | SDT nhà cung cấp | Địa chỉ nhà cung cấp | Loại thục phẩm chuyên cung cấp | Trạng thái nhà cung cấp |
|  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |